

5 estratégias inteligentes para contadores que querem atrair mais clientes

Porque esperar por indicações não é mais suficiente



A prospecção de novos clientes é um grande desafio das empresas contábeis de todos os portes. Durante muito tempo, as indicações foram a principal fonte de novos contratos. Porém, em um mercado cada vez mais competitivo e digitalizado, confiar apenas na sorte ou no boca a boca é limitar o crescimento do seu negócio.

Com processos bem estruturados, ferramentas certas e uma mentalidade voltada para a aquisição ativa de clientes, é possível transformar sua contabilidade em uma verdadeira máquina de atração e conversão.

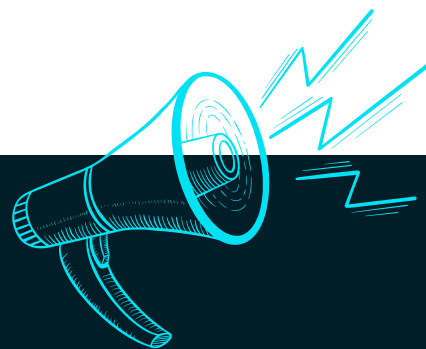
Neste material, você confere cinco estratégias inteligentes e aprofundadas para conquistar novos clientes de modo escalável, previsível e sustentável.

Vamos lá?



1 Fortaleça sua presença digital com foco em autoridade

A presença digital deixou de ser opcional: atualmente, este é um fator crítico para o sucesso comercial. Hoje, quando um potencial cliente procura por um contador, ele recorre ao Google, às redes sociais e a marketplaces de serviços. Então, como seria possível se destacar?



Existem várias ações que podem te ajudar a aumentar sua presença digital:

- ▶ Crie um site com foco em captação, com botões de **Solicitar contato** ou **Quero abrir minha empresa**.
- ▶ **Mantenha perfis atualizados** no Google Meu Negócio, LinkedIn e Instagram.
- ▶ **Publique conteúdo de valor regularmente** – Responda a dúvidas comuns, comente mudanças tributárias, compartilhe dicas nas redes sociais.
- ▶ **Invista em provas sociais** – Depoimentos, cases de sucesso, parcerias e certificações.

Uma presença digital consistente também contribui para a retenção de clientes e melhora seu posicionamento em pesquisas locais.

2 Especialize-se em nichos e crie uma proposta de valor única

Atender a "qualquer empresa" pode parecer bom, mas ter um posicionamento pode auxiliar ainda mais na conquista de clientes pela sua contabilidade. Afinal, com um modelo de negócio pensado especificamente para um determinado público, a confiança sobre a qual os problemas desses clientes serão resolvidos será ainda maior.

As empresas contábeis de maior crescimento são aquelas que se especializam e se tornam referência em segmentos específicos.

POR QUE ESCOLHER UM NICHOS?

- ▶ Você entende profundamente os desafios do cliente
- ▶ Torna sua comunicação mais eficaz e direta
- ▶ Reduz a sensibilidade ao preço
- ▶ Cria barreiras de entrada para concorrentes



EXEMPLOS DE NICHOS EM ALTA



Profissionais autônomos e MEIs digitais



Canais de e-commerce e marketplaces



Prestadores de serviços



Franquias e unidades franqueadas



Empresas de tecnologia

Que tal desenvolver pacotes de serviços sob medida para o nicho escolhido? Outra dica é sempre usar a linguagem desse público em todas as suas ações de marketing.

3 Estruture um funil comercial contábil com foco em previsibilidade

Muitas empresas contábeis não contam com um funil comercial estruturado. Isso significa que dependem de sorte, indicações ou contatos esporádicos para fechar novos contratos.

Com um funil bem desenhado, você transforma leads em clientes, com métodos objetivos e padronizados.



Existem algumas ferramentas que podem ser utilizadas para auxiliar na construção e solidificação do seu funil de vendas.

Um CRM é fundamental para que você tenha uma visão objetiva das oportunidades. A Omie, por exemplo, conta com um CRM no seu sistema de gestão, que traz um resumo do pipeline de vendas, visualização simples das negociações e histórico completo.

Com isso, você deixa de depender da intuição e passa a controlar o crescimento de seus negócios com mais previsibilidade.

4 Multiplique sua captação de clientes com parcerias estratégicas

Parcerias bem construídas podem acelerar sua captação de clientes sem depender de grandes investimentos em marketing.

COM QUEM VOCÊ PODE SE CONECTAR?



Startups e scale-ups que oferecem parcerias ou um processo comercial mais estruturado para a sua contabilidade



Plataformas de educação empreendedora



Coworkings e aceleradoras



Advogados



E qual é a contrapartida?

Você oferece suporte contábil prático para os clientes do parceiro. Em troca, o parceiro recomenda seu serviço ou o auxilia com as ferramentas dele. É possível criar condições especiais para essa base ou até materiais conjuntos de onboarding.

Resultado

Você atrai um público com perfil alinhado ao seu serviço, com um ciclo de fechamento mais rápido e um relacionamento mais duradouro.

5 Automatize a prospecção com o Decola CNPJ



Mesmo com uma presença digital ativa, um funil definido e boas parcerias, muitos contadores ainda enfrentam dificuldades para transformar essas estratégias em um processo realmente escalável.



Aí entra o **Decola CNPJ**: uma solução gratuita e 100% digital da Omie, criada para ajudar empresas contábeis a atraírem novos clientes de maneira previsível, com automação desde o primeiro contato.

O QUE O DECOLA CNPJ OFERECE



Uma landing page personalizada, com a identidade visual da sua contabilidade.

Formulário conectado com o CRM da Omie – Cada lead vira uma oportunidade.



Processo de abertura de empresa já integrado à conta PJ, Certificado Digital e ERP gratuitos para o cliente.

QUAIS SÃO OS BENEFÍCIOS PARA O CONTADOR?



Prospecção automatizada e escalável



Posicionamento digital sem precisar de um site



Funil comercial pré-configurado



Menos retrabalho e mais agilidade no processo comercial

QUAIS SÃO OS BENEFÍCIOS PARA O CLIENTE?



Conta PJ gratuita – Omie.Cash



Certificado Digital AI gratuito



Gestão integrada à contabilidade desde o primeiro dia



Acesso ao ERP Omie.Fit, ideal para quem está começando

O **Decola CNPJ** é mais do que uma ferramenta: é uma estratégia de crescimento pronta para uso, pensada para contadores que querem parar de esperar pelas indicações e começar a controlar e escalar seu crescimento.

[Quero saber mais](#)

Crescer com previsibilidade é o sonho de todo contador

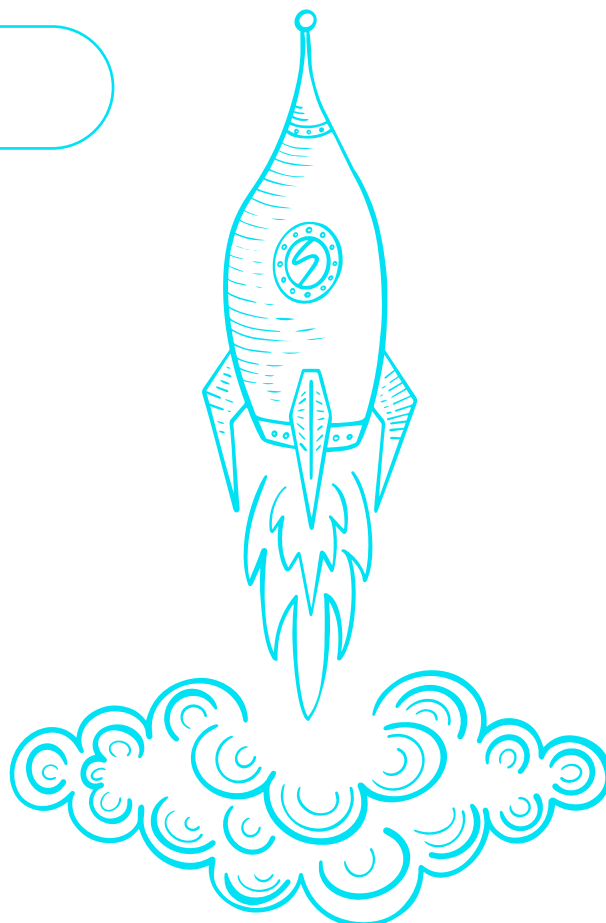
E, agora, ele está ao seu alcance

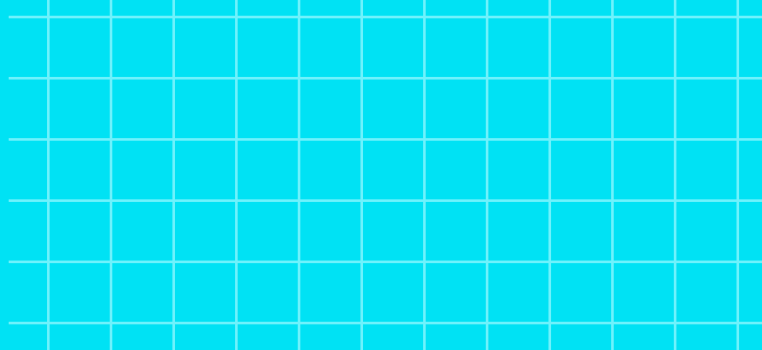
Com posicionamento, especialização, processos comerciais precisos, parcerias certas e uma solução de automação como o **Decola CNPJ**, você deixa de correr atrás de clientes e passa a atrair os clientes certos.

É hora de transformar sua contabilidade em um negócio moderno, eficiente e com alto potencial de escalabilidade.

Conheça o Decola CNPJ e comece a decolar hoje.

Quero decolar





omie.com.br

